

## Ventes aux enchères publiques, volontaires et judiciaires Module Véhicules

### ➔ CE QUE VOUS GAGNEZ AVEC INNEXA AUCTION :

- Gestion de la relation-client (CRM) pour exploiter chaque potentiel de vente et d'achat
- Comptabilité intégrée pour un meilleur contrôle de gestion
- Automatisation des actions pour simplifier les procédures
- Personnalisation des éditions sous Word pour une plus grande différenciation
- Sécurité et traçabilité des données

### FAITES CONFIANCE A L'EXPERIENCE

« Avec notre équipe de 15 personnes intervenant à l'intégration, à la formation et au support, nous sommes aux côtés des commissaires-priseurs et de leurs collaborateurs au quotidien. Nous sommes confrontés, comme vous, aux nouveaux enjeux de la profession. Ce nouveau progiciel a été conçu pour les acteurs ambitieux de ce métier qui veulent affronter l'avenir en faisant jeu égal avec la concurrence. »

Depuis 20 ans, nous accompagnons les maisons de ventes dans toutes leurs activités et à ce jour plus de la moitié des adjudications françaises sont traitées par nos logiciels. Nous avons créé **Innexa Auction pour vous permettre de gagner rapidement en productivité et en compétitivité.**

En matière de véhicules, Innexa Auction vous offre de nombreux atouts :

**Dès la création du véhicule**, vous disposez d'une grande richesse d'informations et accédez à des automatismes liés à l'enlèvement, comme le calcul automatique des frais transporteurs et leur répercussion éventuelle sur les frais vendeurs.

**Les fonctions logistiques** vous permettent de suivre l'évolution du véhicule en temps réel et de gagner du temps dans vos recherches .

**Dès l'arrivée du véhicule sur le parc**, vous gagnez du temps sur toutes vos interventions : photographies, contrôle technique, gestion automatique des frais de mise à disposition etc.

**La préparation du véhicule pour la vente est tout aussi riche** : de la liaison intégrée vers l'Argus, la gestion automatique des frais avancés, acomptes, TVA vendeurs et courriers administratifs jusqu'à l'édition d'affichettes et catalogues de ventes personnalisés. Grâce aux fonctions de la relation-client, vous rapprochez les véhicules et les acheteurs potentiels.

**Le suivi du PV dédié à la vente de véhicules** affiche les ordres d'achat, l'historique des passages en ventes et toute information essentielle. En un clic, vous facturez l'acheteur, éditez son bordereau et le certificat de vente, gérez la TVA et imputez le tout automatiquement en comptabilité pour un meilleur contrôle des coûts

**Augmentez la qualité des services rendus à vos vendeurs** grâce à l'Extranet vendeurs qui leur permettra de suivre l'évolution des véhicules en temps réel et d'interagir plus rapidement avec vous.

#### Les atouts d'un progiciel standard Microsoft :

Innexa Auction s'appuie sur le progiciel de gestion intégrée « Microsoft Dynamics NAV ». C'est le 1<sup>er</sup> logiciel de gestion intégrée pour les ventes aux enchères publiques certifiée par Microsoft et figurant au catalogue mondial.



Innexa Auction est une marque du Groupe Isatech  
Parc Innovation Bretagne Sud - CP 34  
56 038 Vannes Cedex  
Tel 0 820 320 310  
www.isatech.fr - info@isatech.fr



# Détail des fonctionnalités du module véhicule...

**Description et suivi des véhicules** – Modèles de fiche véhicule (d'où découlent des frais paramétrés) / Description du véhicule, préfecture de référence / Cotation Argus/ Saisie des contrôles techniques individuels ou en masse...

**Gestion des actions en direction du véhicule ou du contact** – Site de vente, contact (particulier ou société), statut, priorité, durée et type d'action (appel téléphonique, courrier)... / Activités associées : campagnes.

**Sécurité des données** – Responsabilisation de toute création et/ou modification de données.

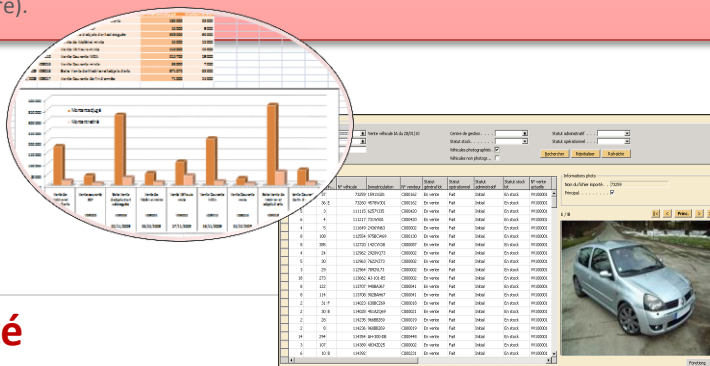
**Gestion des stocks et logistique** – Lieux de stockage, emplacement, tri par marque / Gestion des transports internes ou externes : ordres d'enlèvement, mode de transport, magasin de transit / Bons d'expédition / Bons de transfert interne : magasin de provenance, de destination, date de comptabilisation, conditions de livraison, délai / Transporteur : prestations automatiques (calcul et contrôle des tarifs par transporteur, département, nombre de véhicules et genre).

**Technologies et interfaces** – Interface extranet vendeurs: suivi et interaction avec le vendeur, différentes vues (contrôle stock, cotation avant-vente, résultat vente, recherche avancée, vue complète), accès aux informations détaillées et aux photos, saisie de commentaires / Synchronisation Outlook / Interfaces sites divers (préfecture, Maps...), panneaux d'affichage, Argus / Import-export Word et Excel.

**Gestion des éditions** – Editions paramétrées par type d'affaire (leasing...) / Affichettes paramétrables / Horodatage des impressions / Facturation paramétrable et édition simultanée des documents annexes (certificat de vente...)

**Catalogue** – Insertion rapide de photos : photorama, rapprochement photo (publication sur le site ou sur internet) / description paramétrable (vendeur et/ou acheteur).

→ Des services complets et une équipe à vos côtés : Nous vous accompagnons aussi pour : le diagnostic, l'intégration, la formation. Hotline 6j/7, de 8h30 à 17h30.



**Quelle que soit votre spécialité Innexa Auction gère l'entière activité de votre maison de ventes...**

**Gestion commerciale et Relation Clients** : Gestion des missions clients (inventaire, estimations, expertise, vente) / Gestion des conditions de vente par mission et par client / Facturation clients / Gestion des avances sur ventes / Gestion des abonnements / Gestion des profils contacts et contrôle de leur qualité (doublons, consolidation des informations sur le contact, historique de vente et d'achat automatique) / Segmentation des contacts et envoi d'emailing

**Qualité** : Gestion des lots, traçabilité, libération / blocage des lots selon leur statut / Gestion des importations douanières, EX1 / Gestion des rapports de conditions

**Stock et logistique** : Gestion des magasins / Gestion des emplacements / Planification des transports internes ou externes

**Planning** : Calendrier des ventes / Gestion des ressources par vente / Planning des actions de ventes

**Gestion des ventes** : Gestion des ordres d'achats / Gestion des plaquettes de ventes (enchérisseurs) / Outils de contrôle de la vente (prix de réserve) / Gestion des facultés de réunion, groupement, dégroupement de lot / Gestion des PV et des dire au PV.

**Gestion financière** : Comptabilité générale / Comptabilité clients / Comptabilité fournisseurs / Traitements périodiques : rapprochement bancaire, TVA, consolidation,... / Gestion des taxes parafiscales (droit de suite, plus value)

**Contrôle de gestion** : Outils décisionnels (tableaux de synthèse des ventes) / Comptabilité analytique et budgétaire / Simulation des honoraires par mission

**Technologies** : Synchronisation Outlook / EAI / EDI intégré / Etiqueteuse de lot / Gestion des codes barres

**Ergonomie** : Personnalisation de l'affichage des tableaux par utilisateurs / Génération automatique des documents Office / Navigation intuitive dans les écrans.

Isatech est « partenaire Gold Microsoft »

Ce label qualité vous garantit des interlocuteurs hautement qualifiés et expérimentés sur tous nos domaines d'intervention :

- votre logiciel de gestion : Innexa Auction
- votre infrastructure informatique : matériel, réseaux, télécoms, sécurité, anti-spams, impressions....

**Microsoft**  
GOLD CERTIFIED  
Partner