



Ventes aux enchères publiques, volontaires et judiciaires Module Mobiliers & Objets d'Art

➔ CE QUE VOUS GAGNEZ AVEC INNEXA AUCTION :

- Gestion de la relation-client (CRM) pour exploiter chaque potentiel de vente et d'achat
- Comptabilité intégrée pour un meilleur contrôle de gestion
- Automatisation des actions pour simplifier les procédures
- Personnalisation des éditions sous Word pour une plus grande différenciation
- Sécurité et traçabilité des données

FAITES CONFIANCE A L'EXPERIENCE

« Avec notre équipe de 15 personnes intervenant à l'intégration, à la formation et au support, nous sommes aux côtés des commissaires-priseurs et de leurs collaborateurs au quotidien. Nous sommes confrontés, comme vous, aux nouveaux enjeux de la profession. Ce nouveau progiciel a été conçu pour les acteurs ambitieux de ce métier qui veulent affronter l'avenir en faisant jeu égal avec la concurrence. »

Depuis 20 ans, nous accompagnons les maisons de ventes dans toutes leurs activités et à ce jour plus de la moitié des adjudications françaises sont traitées par nos logiciels. Nous avons créé **Innexa Auction pour vous permettre de gagner rapidement en productivité et en compétitivité.**

En matière de ventes de mobiliers et d'objets d'art, **Innexa Auction vous offre de nombreux atouts :**

La traçabilité est totale dès qu'un lot vous est confié. Que ce soit pour un inventaire ou une estimation, les lots sont enregistrés. Ils pourront être exploités à tout moment pour une mise en vente ou pour solliciter le prospect sur une vente du même thème. La gestion du livre de police est contrôlée et automatisée.

La préparation de vos ventes est facilitée grâce aux nombreuses fonctions disponibles depuis le photorama, le contrôle des opérations et documents (réception des mandats de vente...) jusqu'à l'édition de catalogues de vente personnalisés et leur export vers tout site Internet.

Adoptez une démarche commerciale et marketing grâce au fichier unique des contacts et à tout l'historique des données liées (lots déposés ou recherchés, historique des ordres d'achat y compris les sous-enchérisseurs...) sollicitez uniquement les acheteurs ciblés sur les lots correspondant à leurs attentes par email ou courrier.

Le suivi personnalisé de la vente donne toutes les informations essentielles à toute l'équipe y compris pour chaque lot les ordres d'achat, l'historique des passages en vente. En un clic, vous facturez l'acheteur, éditez son bordereau, gérez la TVA et imputez le tout automatiquement en comptabilité.

La comptabilité et les outils statistiques facilitent votre contrôle de gestion, vous permettent d'établir des tableaux de bord sur votre activité pour mieux l'analyser et en mesurer la rentabilité.

Les atouts d'un progiciel standard Microsoft :

Innexa Auction s'appuie sur le progiciel de gestion intégrée « Microsoft Dynamics NAV ». C'est le 1^{er} logiciel de gestion intégrée pour les ventes aux enchères publiques certifiée par Microsoft et figurant au catalogue mondial.



Innexa Auction est une marque de la société Isatech
Parc Innovation Bretagne Sud - CP 34
56 038 Vannes Cedex
Tel 0 820 320 310
www.isatech.fr - info@isatech.fr



Détail des fonctionnalités pour les ventes d'art...

Gestion des lots – Modèles de lot (d'où découlent des frais paramétrés), état du lot, expert, date de dépôt, date de vente prévue, autorisation de dégroupement, prix de réserve brut ou net, montant du retrait / choix du livre de police / description catalogue et/ou technique, commentaire, liste d'auteurs de l'ADAGP / valeur d'exploitation, de réalisation, de leasing / photorama / diffusion sur internet / historique du lot (nombre de mises en vente, montant retiré).

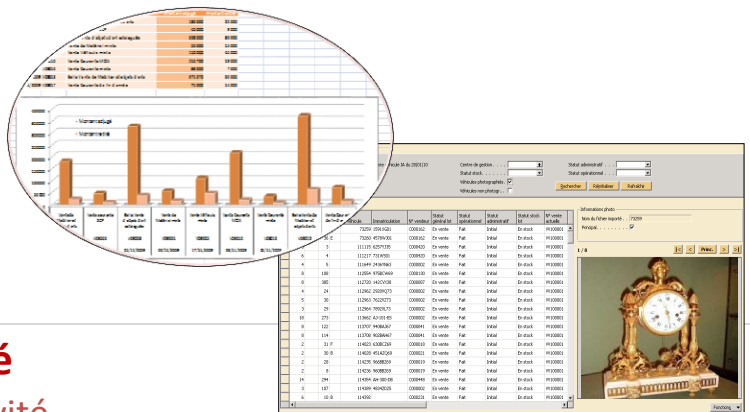
Gestion des contacts - Coordonnées, lots mis en vente, lots achetés, banque par défaut, numéro de plaquette permanente, données carte d'identité, type de correspondance (SMS, courrier...) / historique de toute action (courrier, ordres d'achat) / informations vendeur : bordereau vendeur par vente, par lots... , type de plus-value, information facturation / informations acheteur : centres d'intérêts mauvais payeur, historique de litige, type d'achats.

Gestion des ventes - Documents manquants bloquants (retour des mandats de vente signés...) / surbrillance des lots prêts à la vente / statistiques acheteur ou vendeur à tout moment de la vente.

Gestion des stocks et logistique – Gestion des magasins, des emplacements / Gestion des transports internes ou externes : ordre d'enlèvement, transporteur (calcul des frais automatique), mode de transport, magasin de transit / Bons d'expédition : retrait acheteur, bon de restitution / Bons de transfert interne : magasin de provenance, de destination, date de comptabilisation, prestation du transporteur, conditions de livraison, délai.

Gestion des éditions – Editions personnalisées (de courrier, de factures), publipostage / archivage de tout document.

→ Des services complets et une équipe à vos côtés : Nous vous accompagnons aussi pour : le diagnostic, l'intégration, la formation. Hotline 6j/7, de 8h30 à 17h30.



Quelle que soit votre spécialité Innexa Auction gère l'entière activité de votre maison de ventes...

Gestion commerciale et Relation Clients : Gestion des missions clients (inventaire, estimations, expertise, vente) / Gestion des conditions de vente par mission et par client / Facturation clients / Gestion des avances sur ventes / Gestion des abonnements / Gestion des profils contacts et contrôle de leur qualité (doublons, consolidation des informations sur le contact, historique de vente et d'achat automatique) / Segmentation des contacts et envoi d'emailing

Qualité : Gestion des lots, traçabilité, libération / blocage des lots selon leur statut / Gestion des importations douanières, EX1 / Gestion des rapports de conditions

Stock et logistique : Gestion des magasins / Gestion des emplacements / Planification des transports internes ou externes

Planning : Calendrier des ventes / Gestion des ressources par vente / Planning des actions de ventes

Gestion des ventes : Gestion des ordres d'achats / Gestion des plaquettes de ventes (enchérisseurs) / Outils de contrôle de la vente (prix de réserve) / Gestion des facultés de réunion, groupement, dégroupement de lot / Gestion des PV et des dire au PV.

Gestion financière : Comptabilité générale / Comptabilité clients / Comptabilité fournisseurs / Traitements périodiques : rapprochement bancaire, TVA, consolidation,... / Gestion des taxes parafiscales (droit de suite, plus value)

Contrôle de gestion : Outils décisionnels (tableaux de synthèse des ventes) / Comptabilité analytique et budgétaire / Simulation des honoraires par mission

Technologies : Synchronisation Outlook / EAI / EDI intégré / Etiqueteuse de lot / Gestion des codes barres

Ergonomie : Personnalisation de l'affichage des tableaux par utilisateurs / Génération automatique des documents Office / Navigation intuitive dans les écrans.

Isatech est « partenaire Gold Microsoft »

Ce label qualité vous garantit des interlocuteurs hautement qualifiés et expérimentés sur tous nos domaines d'intervention :

- votre logiciel de gestion : Innexa Auction
- votre infrastructure informatique : matériel, réseaux, télécoms, sécurité, anti-spams, impressions....

Microsoft
GOLD CERTIFIED
Partner